



OBJECTIFS

Former des vendeurs capables de :

- ! Accueillir, conseiller et vendre des produits,
- ! Contribuer au suivi des ventes,
- ! Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- ! Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

PROFIL DES ÉLÈVES

Le Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente option A « Animation et gestion de l'espace commercial » s'adresse aux élèves issus de classe de troisième et aux titulaires d'un CAP du même champ professionnel.

L'élève souhaitant s'engager dans cette formation doit faire preuve de sens de l'accueil, de qualités d'écoute et de disponibilité. Il doit être souriant, porter des tenues irréprochables et savoir maîtriser ses émotions en toutes circonstances. Doté d'une certaine autonomie, il doit avoir le goût du travail en équipe et une bonne condition physique.





DÉBOUCHÉS ET POURSUITES D'ÉTUDE

Le titulaire d'un **Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente option A « Animation et gestion de l'espace commercial »** peut exercer les professions de **vendeur en magasin, employé commercial, vendeur qualifié ou spécialisé.**

Il peut évoluer avec l'expérience vers des emplois de **chef des ventes, manager de rayon, responsable de secteur ou encore directeur ou directeur adjoint de magasin.**

Il peut poursuivre ses études en :

- **DUT** (pour les élèves qui obtiennent de très bons résultats) : Techniques de Commercialisation, Gestion Administrative et Commerciale
- **BTS** : Support à l'Action Managériale, Négociation et Digitalisation de la Relation Client, Management Commercial Opérationnel
- **MC** : Vendeur spécialisé en alimentation, Vendeur de produits multimédia, Assistant-Conseil-Vente à distance



CONTENU DE LA FORMATION

La formation permet d'acquérir un savoir-être conforme avec l'accueil de clients, de développer les compétences de communication, d'écoute et d'animation essentielles aux métiers de la vente et du commerce.

L'accès à ce **Bac Pro se** fait après une **2nde Professionnelle Métiers de la Relation Client (MRC)**

Les + de la formation

- Une part importante est laissée à l'enseignement professionnel en groupe,
- 22 semaines de formation en milieu professionnel réparties sur les 3 années de formation (**stage à l'étranger possible**),
- Possibilité de faire la classe de **Première et /ou Terminale par apprentissage**,
- **Formation Sauveteur Secouriste du Travail** incluse dans la formation.



Lycée polyvalent
Lumière



Réalisateur d'avenirs

33 ter Rue de Grammont
70300 Luxeuil-les-Bains
tél. 03 84 40 21 21

mail : lyc.lumiere.luxeuil@ac-besancon.fr

www.lyc-lumiere.ac-besancon.fr

